



TEZNIK

Qishloq xo'jaligi texnikasi
va mikromoliyalashtirish
ekotizimi.

Integrated with: 

NEGA O‘ZBEKISTONDA TEXNIKA YETARLI BO‘LSA-DA,
FERMERLAR HOSILNI VAQTIDA YIG‘A OLMAYAPTI?

Qishloq Xo‘jaligidagi "Ko‘rinmas Devor"

Samarasiz Logistika:

- Fermer traktor topish uchun o‘rtacha **3-4 kun** vaqt yo‘qotadi.
- Mavsumda har bir kechikarilgan kun = **10% hosil yo‘qotish** demakdir.

Moliyaviy Ishonchsizlik:

- Fermerda ekish paytida naqd pul yo‘q (faqat hosildan keyin bo‘ladi).
- Traktor egasi (yoki Klaster) oldindan to‘lov talab qiladi.
- Natija: Kelishuv buziladi yoki fermer qarzga botadi.

"Soyadagi" Iqtisodiyot:

- 90% kelishuvlar og‘zaki va naqd pulda bo‘ladi.
- Bu banklar uchun **ko‘rinmas bozor** (Banklar bu pul aylanmasini ko‘rmaydi va kredit bera olmaydi).



FERMER UCHUN ENG OSON YO‘L: YUKLAB OLISH
SHART EMAS, SHUNCHAKI KIRISH.

Yechim: Teznik — Telegramdagi Super-Platforma

Asosiy funksiyalar:

Telegram Mini-App:

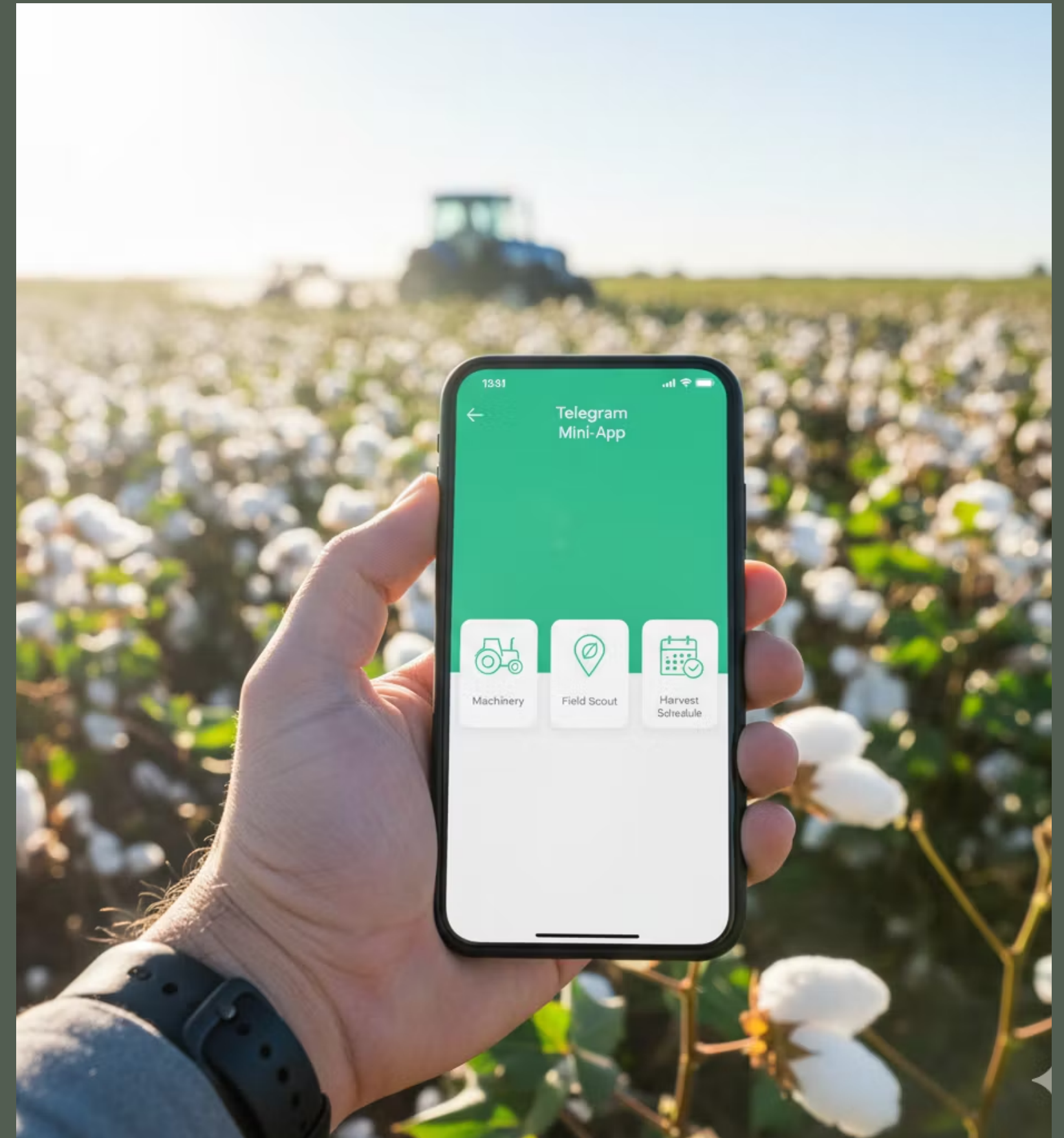
- O‘zbekistonda 25 million Telegram foydalanuvchisi bor. Bizning yechimimiz har bir fermerning cho‘ntagida allaqachon mavjud.
- 30 soniyada ro‘yxatdan o‘tish (telefon raqam orqali).

Aqlli Qidiruv:

- Geolokatsiya algoritmi eng yaqin bo‘sh traktorni topadi.
- Logistika xarajatlari va vaqt yo‘qotish 2 baravarga qisqaradi.

Raqamli Ishonch:

- Har bir haydovchi va fermerning reyting tarixi.
- Texnikaning holati va rasmlari oldindan ko‘rinadi.



5 Qadamda Daladan Xizmatgacha



1-QADAM: BUYURTMA

Fermer Telegram botda Lokatsiya tashlaydi va ekin turini tanlaydi.



2-QADAM: MATCHING

Algoritm 5 km radiusdagi eng yaqin bo'sh traktorni topadi.



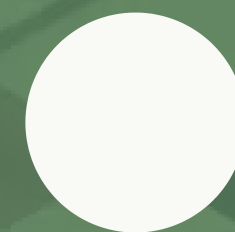
3-QADAM: ESCROW TO'LOV

Fermer pulni "Muzlatadi". Pul platformada saqlanadi.



4-QADAM ISHJARAYON

Traktorchilarni ishni bajaradi va rasmini yuklaydi.



5-QADAM: YAKUN

Fermer "Qabul qildim" tugmasini bosgach, pul traktorchiga o'tadi.



Biznes Model: 3 xil Daromad Manbai

FERMER, KLASSTER VA BANK UCHUN "WIN-WIN" STRATEGIYASI.

01



MARKETPLEYS KOMISSIYASI

Model: Har bir muvaffaqiyatli ijaradan **10-15%** komissiya.

Kim to'laydi: Texnika egasi (yoki Klaster).

Afzalligi: Kichik fermerlar va xususiy haydovchilar uchun oson kirish.

02



FINTECH & BNPL (ALOQABANK)

Model: "Hozir xizmat ol, hosildan keyin to'la".

Daromad: Kredit foizlari (Bank bilan 50/50 foyda bo'lishish).

Afzalligi: Fermerning eng katta og'rig'i (naqd pul yo'qligi) yechiladi.

03



KLASTERLAR UCHUN B2B SAAS

Model: Texnika parkini boshqarish tizimi uchun oylik abonent to'lovi.

Kim to'laydi: Yirik Agro-klasterlar.

Afzalligi: Bo'sh turgan texnikani ijaraga berib, klaster daromad qiladi.



BOZOR POTENSIALI VA "KLASTER" STRATEGIYASI

YAKKA TARTIBDAGI HAYDOVCHILARNI QUVISH SHART
EMAS — BIZ YIRIK O'YINCHILAR BILAN ISHLAYMIZ.

\$500 Mln+

134 ta

Yillik Texnika Xizmatlari Bozori

Agro-Klasterlar Soni

Muammo: Yakka haydovchilarni bittalab jalb qilish qimmat va sekin.

Bizning Yechim: Klasterlarning bo'sh turgan texnikasini platformaga ulash.

Natija: Klaster qo'shimcha daromad oladi, biz esa bir kunda 100 ta traktorni tizimga kiritamiz

Nega Aynan Aloqa Ventures? (Strategik Sinergiya)

BIZ SHUNCHAKI INVESTITSIYA SO'RAMAYMIZ — BIZ BANK EKOTIZIMINI KENGAYTIRAMIZ.



Zoomrad Integratsiyasi

Taklif: "Teznik" Telegram ilovasini **Zoomrad** ichiga "Mini-dastur" sifatida joylashtirish.

Foyda: Zoomrad foydalanuvchilari soni qishloq aholisi hisobiga ortadi



"Cashless" Dehqonchilik

Muammo: Hozir hamma hisob-kitob naqd pulda.

Yechim: Biz fermerlarni bank kartalaridan foydalanishga majbur qilamiz (Escrow tizimi orqali).

Foyda: Bank aylanmasi va karta egalari soni (Card Penetration) oshadi.

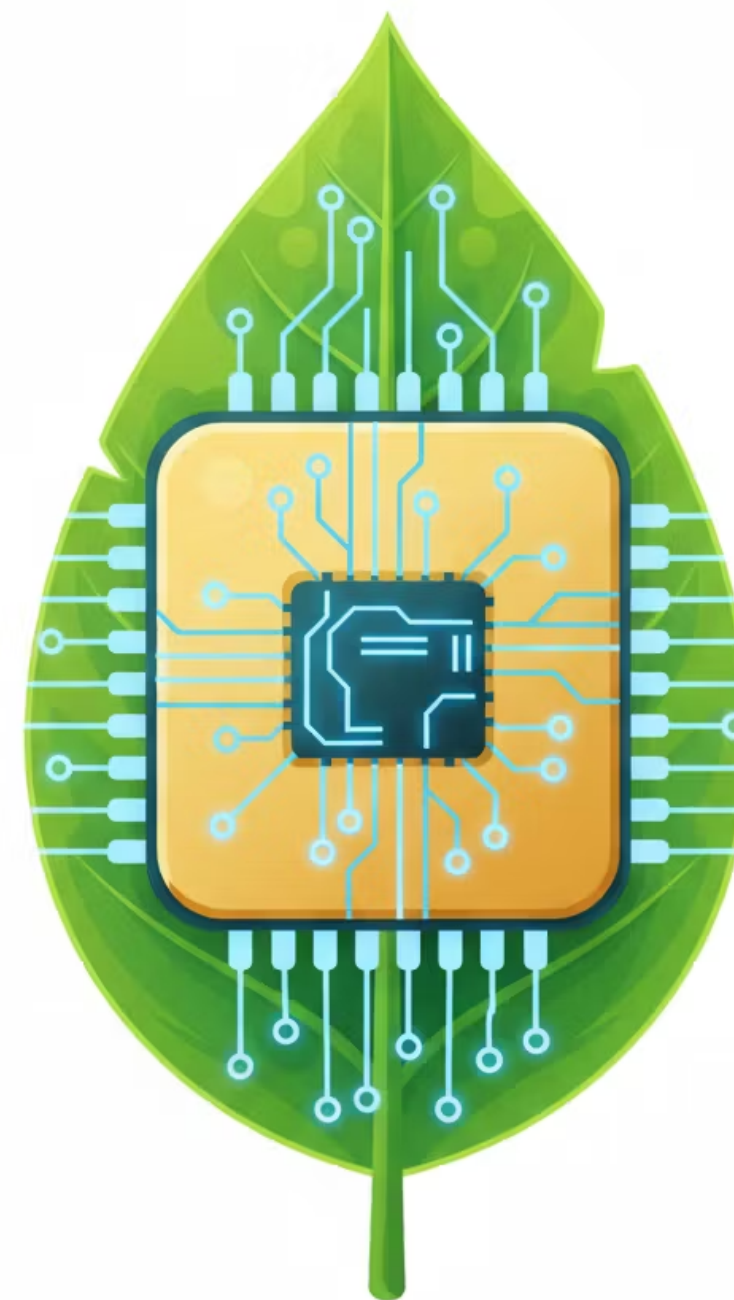


Alternativ Kredit Scoring

Muammo: Bank fermerga kredit berishga qo'rqadi, chunki uning daromadi noaniq.

Yechim: Biz fermerning qancha yer haydagani va to'lov intizomi haqida **Big Data** yig'amiz.

Foyda: Aloqabank uchun yangi, xavfsiz kredit mijozlari bazasi shakllanadi.



BIZ QISHLOQ XO'JALIGINI ICHIDAN BILAMIZ VA
KODNI O'ZIMIZ YOZAMIZ.

Jamoa: Tajriba va Texnologiya Uyg'unligi



Maruf Djiyanov

Co-Founder & CEO (Strategy)

Rol: Hukumat va Klasterlar bilan aloqalar
(GR & B2B Sales).

Fon: TDAU Dekani. Sohada 15+ yillik
tajriba va kuchli networking.



Mukhammadamin Abdullajonov

Co-Founder & CTO (Tech)

Rol: Mahsulotni ishlab chiqish va arxitektura.

Fon: Senior Full-Stack Developer (4 yil tajriba).
Telegram ekotizimi bo'yicha ekspert.



Operatsion Menejer

Bo'sh o'rin

Rol: Haydovchilar bilan kundalik muloqot
va Support.

Reja: Ushbu mutaxassis investitsiya
mablag'i hisobidan yollanadi.

Rivojlanish Bosqichlari (Roadmap)

MVP DAN TO‘LIQ FINTECH EKOTIZIMIGACHA BO‘LGAN YO‘L.

- Telegram Mini-App ishga tushirish.
- Birinchi 50 ta tranzaksiyani "qo‘lda" bajarish.

HOZIR (Q1 2026): MVP
LAUNCH

- Escrow (Xavfsiz to‘lov) tizimini ulash.
- Jizzax viloyatidagi 1 ta Agro-Klaster bilan pilot shartnoma.

3-OY (Q2 2026): BANK
INTEGRATSIYASI

- Fermerlarga "Bo‘lib to‘lash" (BNPL) modulini yoqish.
- Zoomrad ilovasi ichiga integratsiya qilish.

6-OY (Q3 2026):
FINTECH & BNPL

- AI asosidagi narxni bashorat qilish.
- Respublika bo‘ylab 3 ta hududga kengayish.

12-OY (Q4 2026):
SCALING



Bizga Qo'shiling

KELING, O'ZBEKISTON QISHLOQ XO'JALIGINI
BIRGALIKDA RAQAMLASHTIRAMIZ.

Biz nima so'raymiz:

- **Investitsiya / Grant:** \$50k
- **Maqsad:** Marketing, Operatsion jamoa va Server xarajatlari.
- **Strategik Hamkorlik:** Aloqabank to'lov shlyuzlari va Zoomrad auditoriyasiga kirish.

Telefon: +998 95 256-35-59

Telegram: @depppd

Email: info@teznik.uz

Manzil: *Toshkent davlat agrar
universiteti*